

# FAITES LE PLEIN D'AVANTAGES AVEC SÉVÉANE, DES PROFESSIONNELS DE SANTÉ SÉLECTIONNÉS POUR VOUS



En optique



En dentaire

Passer par nos partenaires Santé, c'est bénéficier :

- d'une meilleure information avant de s'équiper ou de réaliser un traitement (produits complexes, prix difficilement comparables et marge libre) ;
- de tarifs négociés sur des équipements et/ou des actes et donc d'une diminution du reste à charge ;
- de meilleurs remboursements sur certains actes ;
- d'une qualité de services (après-vente), de soins et d'équipements ;
- d'un tiers payant en optique et chez la plupart de nos partenaires chirurgiens-dentistes et implantologistes.

## À SAVOIR

La prise en charge des régimes obligatoires est faible, voire inexistante : **7%** sur les équipements optiques et **16%** sur les prothèses dentaires.

sévéane

## DES VERRES DE QUALITÉ À DES PRIX NÉGOCIÉS PROPOSÉS PAR TOUS LES OPTICIENS PARTENAIRES

- **Des verres de qualité** : verres de marque (BBGR-Nikon, Essilor, Hoya, Mega Optic, Novacel, Optiswiss, Rodenstock, Seiko, Shamir, Zeiss).
- **Des tarifs négociés** sur tous les verres et traitements (lumière bleue, photochromique...) ; remise de **20 %** sur les montures, **10 %** sur les lentilles, les produits lentilles, les accessoires et les solaires (sans correction), **50%** sur la 2<sup>ème</sup> paire de lunettes.
- **Des services sur mesure** : garantie casse sans franchise, garantie « satisfait ou échangé » pendant 6 mois sur les verres en cas d'inadaptation ou d'intolérance du bénéficiaire, garantie « traitement » dans un délai de 3 ans suivant l'achat.

Le  **100 % santé avec Sévéane**

- Une garantie casse sans franchise et des verres de marque.

sévéane

## DES CHIRURGIENS-DENTISTES RÉPARTIS SUR TOUTE LA FRANCE

- **Un meilleur remboursement** sur certains actes en passant par un partenaire.
- **Une garantie casse et réparation pendant 10 ans** selon les prothèses dentaires réalisées par un partenaire.

Le  **100 % santé avec Sévéane**

2020

## DE NOUVEAUX PARTENAIRES SPÉCIALISÉS EN IMPLANTOLOGIE

- Une structure et des équipements adaptés à la pratique de l'implantologie.
- Un meilleur remboursement sur les implants.
- La possibilité de **tiers payant**.

## LA SOLUTION SÉVÉANE : UN MAILLAGE DENSE ET DES RÉDUCTIONS DE PRIX IMPORTANTES

Réseaux Sévéane	Nombre	Baisse de prix en %
Opticiens	4295	> 25 %
Chirurgiens-Dentistes	4645	> 10 %
Implantologistes	207	> 10 %

## SATISFACTION CLIENTS : EN OPTIQUE PAR EXEMPLE, CE QUE RÉVÈLE LES ENQUÊTES DE SÉVÉANE

73 % d'achats optiques réalisés chez un opticien Sévéane.  
**90 % de satisfaction générale dans le réseau.**  
92 % de satisfaction sur l'accueil, le conseil et l'équipement.  
82 % de taux de recommandation.

## COMMENT BÉNÉFICIER DES AVANTAGES DES RÉSEAUX ?

Vous appelez votre centre de gestion santé Anips pour vérifier si votre professionnel de santé habituel fait partie du réseau. Sinon, vous obtenez, de manière aléatoire, les coordonnées des 5 les plus proches de votre domicile ou lieu de travail.

### À SAVOIR

Les réseaux évoluent régulièrement, c'est la raison pour laquelle vous ne recevez pas de listes de professionnels de santé Sévéane.

### Pour contacter le service client ANIPS :

#### par téléphone :

**09.69.32.33.12** (appel non surtaxé)

Service ouvert du lundi au vendredi de 9h à 12h et de 13h30 à 17h30.

par mail : [contactanips@anips.fr](mailto:contactanips@anips.fr)

#### par courrier :

Centre de Gestion ANIPS/GGVIE

CS 40189

86962 Futuroscope Cedex

## COMMENT ÇA MARCHE ?

### CHEZ UN OPTICIEN SÉVÉANE

Je me présente chez l'opticien Sévéane que j'ai sélectionné.

Je présente ma carte vitale et mon attestation de tiers payant pour qu'il m'identifie comme bénéficiaire du réseau Sévéane.

L'opticien Sévéane m'accompagne dans le choix de mon équipement. Je signe mon accord de prise en charge.

Le tiers payant est systématique

Je règle uniquement les dépenses non prises en charge par ma complémentaire santé.

### CHEZ UN CHIRURGIEN-DENTISTE SÉVÉANE

Je me présente chez le chirurgien-dentiste Sévéane que j'ai sélectionné et je présente ma carte vitale et mon attestation de tiers payant pour qu'il m'identifie comme bénéficiaire du réseau Sévéane.

Le dentiste me remet un devis avant de réaliser les traitements.

J'adresse le devis à mon centre de gestion santé ANIPS qui me communique les remboursements de mon régime de base et de ma complémentaire santé ainsi que mon reste à charge.

Le dentiste **accepte** le tiers payant.

Je règle uniquement les dépenses non prises en charge par ma complémentaire santé.

Le dentiste **ne pratique pas** le tiers payant.

Je règle la totalité et j'adresse le décompte du régime obligatoire + la note d'honoraires à mon centre de gestion santé Anips.

## EXEMPLES DE MISES EN SITUATION

### SUIVONS 2 PERSONNES DANS LEUR PARCOURS OPTIQUE....

Hors réseau		Réseau Sévéane	
Panier 100% santé	Panier libre	Panier 100% santé	Panier libre
Origine des verres ? Qualité, traitements ?		Origine garantie des verres Qualité, traitements	
Reste à charge 0€ Choix limité	Reste à charge ?	Reste à charge 0€ Choix limité, verriers connus	Reste à charge 0€ sur une sélection plus large

### TÉMOIGNAGE

Pierre M. - 55 ans : « j'avais besoin d'une nouvelle paire de lunettes pour corriger ma presbytie. J'ai pu m'adresser à un opticien partenaire Sévéane, tout près de chez moi. J'ai trouvé la monture qui me convenait avec des verres de bonne qualité et j'ai même fait des économies ».

► Pierre a réalisé une économie de 270 € en passant par un opticien partenaire.

2 verres \*  
1 monture\*  
Equipement complet \*

HORS RÉSEAU SÉVÉANE	PRIX NÉGOCIÉS RÉSEAU SEVEANE
560 €	320 €
150 €	120 € (-20%)
<b>710 €</b>	<b>440 €</b>

\* hors remboursement régime obligatoire et régime complémentaire.